



Arranque de un nuevo

Brand Leader

Los valores, metodologías y propuestas acá mostrados son únicamente ilustrativos y no representan una meta, obligación ni garantía alguna a favor de los Brand Leaders por parte de Flash Servicios Perú S.R.L. El receptor de este mensaje está en total libertad de realizar sus acciones de acuerdo a su propio criterio y según las libertades de su negocio independiente.



Los primeros
30 días
son claves para
permanecer en
el negocio





Como nuevo Brand Leader
además de información o
motivación...

¡Necesitas RESULTADOS!





TU MISIÓN

Reclutar de 2 a 4 nuevos
QBLs y adquirir 8 a 20
clientes **AL MES**

Tres primeros pasos

1. Únete al Sistema Flash y contacta a tu TC (Coordinador de Equipo)
2. Empieza a construir tu equipo
3. Adquiere tus primeros clientes



Un buen consejo....

- ▶ 97% de la gente comienza en *Flash* junto a otras actividades
- ▶ Si no CONECTAS al sistema de apoyo, tú serás el tope



Paso 1: Únete al sistema

- ✓ Asiste a un Entrenamiento Semanal presencial o en línea
- ✓ Descarga la app **ZOOM**
- ✓ Conoce la oficina virtual “**Back Office**”
- ✓ Únete al grupo de What's app de tu equipo
- ✓ Intégrate a Facebook, Instagram de la compañía
- ✓ Conéctate a las conferencias y entrenamientos en línea
- ✓ **Trabaja con tu TC o RVP todos los días**



Paso 2: Construye tu Equipo

- Define con tu TC **cuándo y en dónde** son las presentaciones de Oportunidad
- Invita por lo menos a 50 personas en la primer semana
- Utiliza los guiones de invitación



Paso 2: Construye tu Equipo

Hola, ¿Cómo estás? ¿Cómo está tu familia?
¿Tienes un minuto para hablar?

¿Quería ver cómo está tu situación económica? Estás interesado en ganar dinero... **Si la respuesta es afirmativa**

Te voy a enviar un link para que te conectes a una video llamada y escuches una oportunidad de un negocio que puedes hacer desde casa. 10 minutos antes de que inicie, te llamaré para asegurar que puedas entrar.



Paso 2: Construye tu Equipo

Si la respuesta es negativa

Le contestas “Perfecto, no te preocupes, conoces a alguien que le pueda interesar? Me podrías dar su contacto para invitarlo.

Guarda una lista de los que dijeron que Sí y otra lista de los que dijeron que no. Cada 2 o 3 semanas vuelve a saludarlos.



Paso 3: Adquiriendo tus primeros Clientes

La clave para un ingreso residual a largo plazo se reduce a una cosa:

La adquisición de clientes

Empieza siendo **Tú** propio cliente



Paso 3: Adquiriendo tus primeros Clientes

- ✓ Adquiere emocionalmente
- ✓ Siéntete bien apoyando a una causa



BANCO DE
ALIMENTOS
PERÚ



Palabras clave

Favor
Ayuda
Probar

Muy
importante tu
Por qué



Guión

Hola Roberto, Necesito pedirte un FAVOR, y de verdad necesito tu AYUDA.

(Tu Porqué)

Mi mamá ha tenido algunos problemas económicos y estoy trabajando tan fuerte como puedo para apoyarla. Así que inicié un negocio con una nueva empresa realmente buena en telefonía celular llamada Flash Mobile y **que puede ayudarte a ahorrar dinero.**

Además, esta compañía es socia de Bancos de Alimentos para ayudar niños con necesidad de alimentos.



Guión

Así que aquí está el FAVOR

Si tú te vuelves mi cliente no solo podrás ahorrar dinero, sino que cada mes que renueves tu plan o pagues tu cuenta, puedes contribuir a alimentar a niños.

Por lo cual estoy muy emocionado de poder cumplir (Tu por qué) ayudar a mi mamá y también generar un impacto en miles de vidas. Así que podrías hacerme un favor personal ayudándome a probar el servicio y apoyar una noble causa.



Haz **Flash**
MOBILE

Todos los días



CONECTA, FILTRA y OBTEN CLIENTES



The logo for 'Flash' is centered on a background of vibrant, diagonal purple and magenta stripes. The word 'Flash' is written in a white, italicized, sans-serif font. A small orange dot is positioned at the start of the 'F', and a white swoosh extends from the top of the 'F' over the 'l'.